

報道関係者各位
プレスリリース

2022年3月14日

類似企業抽出エンジン

GRIDY AIリード

～営業DXで活動量と効率を上げる～

営業支援・業務支援クラウドコンピューティングカンパニーのナレッジスイート株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長 稲葉 雄一、東証マザーズ上場：証券コード 3999）は、当社が提供する SFA/CRM 統合型ビジネス SaaS『Knowledge Suite（ナレッジスイート）』（以下、Knowledge Suite）の付加サービスとして、ABM 分析に特化した AI 分析スコアリングサービス『GRIDY AIリード』の提供開始をお知らせいたします。

当社は引き続き、『GRIDY AIリード』の分析精度の向上及びサービス拡充を図り、導入企業様により一層の生産性向上・業務効率化を支援してまいります。また、中堅・中小企業のデジタルシフトへの投資を促進し、新しい働き方改革の実現や業務自動化といったデジタルトランスフォーメーション(DX)を推進してまいります。

【サービス提供の背景】

昨今、営業活動の効率化や成約率向上に有効な手法として「ABM（アカウント・ベースド・マーケティング）」の重要性が注目されております。一方、この ABM は企業単位でターゲティングの精度を徹底する手法であるため、有望なターゲットリストを選出するための大量の企業データや正確な分析力、および分析結果の証左が必要となるマーケティング手法です。

そこで当社は、独自に開発した ABM 分析用 AI と、ナレッジスイートグループであるネットビジネスサポート株式会社が保有する 60 万社の企業データを活用することで、お客様の過去の成約情報を分析し、さらに企業データの中から成約率の高い企業を選出してご提案するサービス『GRIDY AIリード』を提供することにいたしました。

【『GRIDY AIリード』の概要】

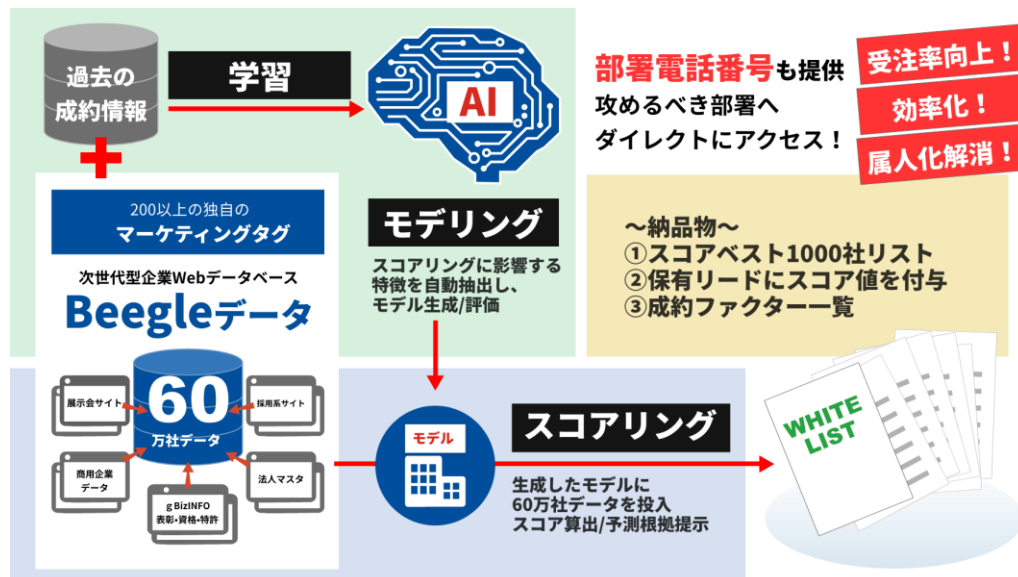
ネットビジネスサポート株式会社が保有する企業データ「Beegle データ」は、国内 60 万社のホームページのデータやインターネット上に公開されている様々な企業に関連する情報を AI・RPA を活用して収集し、常に最新の企業情報を収録しているほか、企業情報へ詳細な業種・企業活動分類を定義した 200 種類以上のマーケティングタグを付与してデータ化する企業データベースです。

『GRIDY AIリード』は、「Beegle データ」のマーケティングタグと ABM 分析用の AI を活用してお客様の成約情報を分析し、企業特徴を抽出して生成されたモデルから 60 万社の「Beegle データ」へスコアリングを行うことで、最も成約見込みの高い 1,000 社の企業リストを選出し、お客様にご提案するサービスです。

この『GRIDY AIリード』を活用することで、これまでの属人的な営業活動や非効率なマーケティング活動を行う必要がなくなり、営業業務の効率化と成約率の向上を実現します。

▼ご利用イメージ

GRIDY AIリード



【『GRIDY AIリード』導入の効果】

実際に、当社が持つ過去の商談実績のデータを元に『GRIDY AIリード』によるスコアリング検証を行ったところ、スコア上位 50%の顧客の成約率が平均を 40%上回り、上位 10%の顧客に至っては 110%も平均成約率を上回る結果となりました。このスコアリングを元に、本格的な ABM を実践すればさらなる成果が見込める可能性があります。

■サービス料金

一式：400,000 円（税別）

ご提供条件

- ・ AI 分析のため、成約データ（法人番号）を 50 件以上ご提供いただきます
- ・ ホワイトリストのターゲット企業の部門カテゴリーは、2 カテゴリーまでといたします
- ・ ホワイトリストを追加する場合は、プラス 200 円／社が必要となります

■AI 分析スコアリング『GRIDY AIリード』

<https://ksj.co.jp/knowledgesuite/service/ailead.html>

■『GRIDY AIリード』に関するお問い合わせ

<https://ksj.co.jp/form/contact.html?check001>



■『GRIDY AIリード』の主な特徴

◎AIによる高精度かつ的確なターゲティング

AIが過去の商談から成約傾向を分析することで、従来の人間が行うターゲティングに介入する「希望的観測」「思い込み」を排除。成約率が極めて高い顧客のみへのアプローチを可能とし、「闇雲な営業」「大量のメール・DM配信」が不要となることで、徹底的な成約率向上と同時に、人・モノ・時間などコスト削減を実現

◎AIによるターゲティングの自動化・高速化

傾向分析から1,000社にわたるベストマッチ企業のリスト提案まで、AIが自動で行うことでターゲティング業務の圧倒的な効率化を実現

◎AIにより抽出された成約に寄与する要因一覧データの提供

自社商材に最適な「業種・規模・業務内容」などの成約に寄与する要因一覧データを元に、今後の営業・マーケティング戦略の立案等に活用できる

※本プレスリリースに掲載されている、サービス内容やその他情報は、発表日現在の情報です。

さまざまな要因により予告なく変更または機能拡張される場合があります。

脳力をフル活用できる世界へ。

Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社 KnowledgeSuite Inc.

東京証券取引所マザーズ上場 証券コード：3999

当社グループは、「Change The Business～中小企業のビジネスを変え、日本経済の活性化に貢献する～」をコーポレートパーパスとし、「脳力をフル活用できる世界へ。」をビジョンに掲げ、企業のデジタルトランスフォーメーション(DX)を通じて、中小企業の未来を創造することを目指しております。

本 社：東京都港区愛宕二丁目5番1号

設 立：2006年10月23日

事業内容：DX(デジタルトランスフォーメーション)事業

BPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)事業

代 表 者：代表取締役社長 稲葉 雄一

U R L: <https://ksj.co.jp/>

【本リリース/取材等に関するお問い合わせ】

T E L:03-5405-8111

F A X:03-5405-8112

E - M a i l:info@ksj.co.jp

ナレッジスイート株式会社 山崎/高橋