

報道関係者各位  
プレスリリース

2019年3月18日

## ナレッジスイート株式会社、株式会社インテックとの販売代理店契約締結のお知らせ

～Knowledge Suite(ナレッジスイート)を通じて中小中堅企業の働き方改革を推進～

営業支援・業務支援クラウドコンピューティングカンパニーのナレッジスイート株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長 稲葉 雄一、東証マザーズ上場:証券コード 3999)は、株式会社インテック(本社:富山県富山市 代表取締役社長 北岡 隆之)と Knowledge Suite(ナレッジスイート)販売代理店契約を締結いたしました。

当社は、中小中堅企業の働き方改革を目的とした、クラウド型営業支援SFA/顧客管理CRM、コミュニケーションを活性化させるグループウェアなど、統合ビジネスアプリケーション「Knowledge Suite(ナレッジスイート)」を提供しております。累計 5,300 社以上の導入実績に加え、毎月 800 社以上の中小中堅企業からの問い合わせや、展示会への出店展、またセミナー開催など積極的なプロモーションを実施しており、株式会社インテック様との販売パートナー契約締結を機に北陸エリアおよび首都圏エリアにおける導入企業数の更なる拡大と、ご利用ユーザーさまのサービス向上に努めて参ります。

### 【販売提携の相手先の概要】

名 称	株式会社インテック
設 立	1964年1月
本 社	富山県富山市牛島新町 5-5
従 業 員	3,611名(2018年10月現在)
代 表 者	代表取締役社長 北岡 隆之
事 業 内 容	お客さまの経営戦略に沿った情報化戦略の立案からシステムの企画、開発、アウトソーシング、サービス提供、運用保守まで、IT分野において幅広く事業を展開しています。インテックは、創業以来 55 年にわたって培ってきた技術力をもとに、AI、RPA 等のデジタル技術の活用や、「モード 2」と呼ばれる新たな価値創造型の開発にも積極的に挑戦しています。常にオープンな姿勢で、人、企業、社会を技術でつなぎ、自らも変革しながら「豊かなデジタル社会の一翼を担う」企業としてお客さまに新しい価値を提供してまいります。
会 社 U R L	<a href="https://www.intec.co.jp">https://www.intec.co.jp</a>
問 い 合 せ 先	ks_hokuriku_jisui@intec.co.jp

## ◆『Knowledge Suite (ナレッジスイート)』とは？

『Knowledge Suite (ナレッジスイート)』は、グループウェアはじめ、営業支援 SFA/顧客管理 CRM がオールインワンになった純国産クラウド型統合ビジネスアプリケーションです。初期費用無料、ユーザー数無制限でご利用いただけます。

### <3つの特徴>

- ID課金からの解放！「ユーザー数無制限」
- ビジネスに必要なアプリケーションが「オールインワン」
- スマートフォン、タブレットでも使える！「マルチデバイス対応」

### <3つの安心>

- 必要機能から運用開始が可能な「減らすカスタマイズ」
- 組織・権限による「見せる・見せない情報」を制御
- 安心・安全なクラウド環境

強固な設備、24 時間監視の国内データセンター/ISO27001 を考慮した SaaS 設計/金融機関並みのセキュリティ対応

---

### 【ナレッジスイート株式会社 概要】

東京証券取引所マザーズ上場 証券コード:3999

本 社 : 東京都港区虎ノ門3丁目18-19

設 立 : 2006年10月23日

事業内容 : クラウドコンピューティング形式で提供されるグループウェア  
を含むSFAやCRM等の営業支援システム開発・販売

代 表 者 : 稲葉 雄一

U R L : <https://ksj.co.jp/>

### 【本リリース/取材等に関するお問い合わせ】

TEL:03-5405-8111 / FAX:03-5405-8112

E-Mail : [info@ksj.co.jp](mailto:info@ksj.co.jp)

ナレッジスイート株式会社

柳沢/高橋

---

※本プレスリリースに記載されている会社名、製品名等は一般に各社の商標または登録商標です。