

2016年を締めくくると  
BtoBマーケティング & セールスセミナー

# リードマネジメントで 売り上げを加速させる

ご来場・  
アンケート記入で  
メモ帳を  
プレゼント!



トップマーケターとトップセールスがリード活用ノウハウを公開

BtoBマーケティング界の第一人者 庭山一郎氏と、カリスマ営業コンサルタント 横山信弘氏が日本のBtoBビジネスを切り裂く。売上UPに必要な互いのノウハウを比較する。

## 第一部 トップマーケター

[特別講演]

### 日本企業が創るべきBtoBマーケティングの「売れる仕組み」

シンフォニーマーケティング株式会社 代表取締役 庭山一郎氏

[講師略歴]

1990年にシンフォニーマーケティング株式会社を設立。製造業、IT、建設業、サービス業、流通業など各産業の大手企業を中心に国内・海外向けのマーケティングサービスを提供している。

年間で100回以上に及ぶセミナー講師や、ノヤン先生として執筆している『マーケティングキャンパス』等、多数のマーケティングメディアの連載をとおして、実践に基づいたマーケティング手法やノウハウを、企業内で奮闘するマーケターに向けて発信している。



## 第二部 トップセールス

[特別講演]

### 目標予算を絶対達成させる営業マネジメントの極意

株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長 横山信弘氏

[講師略歴]

近年、商品力だけでは物が売れなくなっている時代の中、グローバル化やICTによる技術革新など急激な外部環境の変化も伴い、営業部門は「目標達成」のみならず「効率化」をも求められるようになってきました。

しかし実際は「目標未達成がしばしば発生する」、「部下がなかなか動かない」、「営業管理がなかなか出来ない」一。

そんな悩みを抱えるマネジャー、管理者の方も多いのではないのでしょうか。

今回は、そんなお悩みを解決させる為の第1歩として、営業コンサルタントで著書『絶対達成する部下の育て方』『絶対達成のマインドの作り方』など「絶対達成シリーズ」が大好評の横山信弘氏を講師に迎え、営業マネジメントの極意について解説して頂きます。



## 第三部 新製品の紹介

### 類似企業抽出ABMエンジン「ブルーマンスター」のご紹介

ナレッジスイート株式会社

Blue Monster

## 第四部 トップマーケターとトップセールスのデータ活用ノウハウの比較

[対談]

### 戦略か？ それとも戦術か？

マーケターとセールスコンサルタントが語る売上UPの勘所を公開。

リード獲得から活用までの課題を両者の視点で解決する。

モデレーター | ナレッジスイート株式会社 代表取締役社長 稲葉雄一氏

マーケティング部門代表 | シンフォニーマーケティング株式会社 代表取締役 庭山一郎氏

セールス部門代表 | 株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長 横山信弘氏



2016年12月20日(火)  
12:30 ~ 16:30 (受付 12:00 ~)

開催場所：都市センターホテル 東京都千代田区平河町2-4-1

定員：500名(先着順)

主催：ナレッジスイート株式会社

共催：株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ /  
シンフォニーマーケティング株式会社

御社の営業・マーケティング担当者にお渡しください!

Knowledge Suite

# 12月20日 「2016年を締めくくるBtoBマーケティング&セールスセミナー」

【FAXによるお申し込み】 FAX:03-5440-2086 (TEL:03-5440-2081)


※FAXでお申し込みの際はセキュリティ事故防止のため、お手数ですがご一報ください。

セミナー参加希望  資料請求

ご芳名	貴社名
ご所属	ご役職
ご住所 〒	
TEL	FAX
E-Mail	


下記当社のWebサイトからもお申し込みを受付いたします。

Web  
お申し込み



https://ksj.co.jp/archives/6182

※同業の方のお申し込みはお断りする場合がございますのでご了承ください。  
※参加票等は発行いたしませんのでご了承ください。



## セミナー詳細

2016年12月20日(火) 12:30～(受付 12:00)

12:00～12:30	受付
12:30～13:20	シンフォニーマーケティング
13:20～13:25	設営準備
13:25～14:25	アタックス・セールス・アソシエイツ
14:25～14:40	休憩
14:40～15:00	ナレッジスイート
15:00～16:00	対談
16:00～16:30	アンケート記入、ソリューション展示

※スケジュール内容等に関して変更が生じる場合がございますのでご了承ください。

### ■会場：都市センターホテル

東京都千代田区平河町 2-4-1

<http://www.rihga.co.jp/toshicenter/access/index.html>

### ■定員：500名

※定員になり次第締め切りとさせていただきます。

### ■受講料：無料

#### 【お客様の個人情報の取り扱いについて】

当社がお預かりした個人情報の取り扱いについて、次の目的の範囲内に限り個人情報を利用いたします。

- 1) 事業者名 ナレッジスイート株式会社
- 2) 個人情報保護管理者 取締役 柳沢貴志 〒108-0022 東京都港区海岸 3-9-15 LOOP-X ビル 6階 TEL: 03-5440-2088 Eメール: info@ksj.co.jp
- 3) 利用目的 ●当社が開催する展示会やセミナー等のイベントへの参加登録のため ●資料請求への対応のため ●上記参加登録された情報に関する確認、連絡、お問い合わせのため ●当社の商品やサービスの紹介のため ●マーケティング活動に関する情報の連絡や回答のため ●その他一般事務の連絡、お問い合わせ、回答のため
- 4) 個人情報の第三者への提供について  
当社はご本人より取得させていただいた個人情報を適切に管理し、第三者に提供することはありません。  
但し、当社は共同して開催を行う共催者を明示したセミナーまたはイベントにおいては、個人情報の取扱いを確認した上で、お客様からお預かりした個人情報を共催者との間で共同利用いたします。  
なお、個人情報の管理責任については当社と共催者がそれぞれ自ら取り扱う個人情報について管理責任を負うものといたします。
- 5) 個人情報の委託について お問い合わせについては、業務委託することはありません。
- 6) 個人情報の開示等の請求について ご本人様から個人情報の開示、訂正、利用停止、削除などの請求については、下記お問い合わせ窓口までご連絡ください。
- 7) お問い合わせ窓口 ナレッジスイート株式会社 セキュリティマネジメントオフィス 苦情・相談窓口：柳沢貴志 〒108-0022 東京都港区海岸 3-9-15 LOOP-X ビル 6階 TEL: 03-5440-2088 Eメール: info@ksj.co.jp
- 8) その他の事項について  
個人情報の御提供はご本人の判断にお任せしますが、提供されない場合は利用目的の回答ができなくなります。



#### 【電車をご利用の場合】

- ・東京メトロ 有楽町線・半蔵門線・南北線「永田町駅」  
4番・5番出口より徒歩4分、9b番出口より徒歩3分  
※「永田町駅」からのアクセスは、5番出口方面の先にある9b出口が便利です。
- ・東京メトロ 有楽町線「麹町駅」半蔵門方面1番出口より徒歩4分
- ・東京メトロ 丸の内線・銀座線、「赤坂見附駅」D出口より徒歩8分
- ・JR 中央線「四ツ谷駅」麹町出口より徒歩14分

Knowledge Suite

ナレッジスイート株式会社 セミナー事務局  
〒108-0022 東京都港区海岸 3-9-15 LOOP-X ビル 6階

TEL.03.5440.2081

担当：北上

<https://ksj.co.jp>